

HiPay : résultats 2024

138 millions de transactions commerciales via nos plateformes en 2024

Croissance du CA : + 13,4 %

Performance opérationnelle constante avec un EBITDA à 10,8 M€ et un EBIT courant à 6,2 M€

Structure financière stabilisée

- HiPay conserve une croissance significative (+ 13,4 %) et maintient une rentabilité d'exploitation notable avec un EBITDA à 14,5 % du CA et un résultat opérationnel courant à 8,4 % du CA.
- Structure financière renforcée avec un Free Cash Flow hors BFR de 11,2 M€, une trésorerie de 12,1 M€ et de nouvelles dettes de 9,0 M€.
- Les perspectives sont saines et seront accompagnées d'investissements de croissance.

Le 14 avril 2025 à 8h30 : HiPay, la fintech spécialisée dans les solutions de paiement omnicanal, annonce ses résultats pour 2024.

En millions d'euros (normes IFRS)	2024	2023	Var. (% ou M€)
Compte de résultat consolidé¹			
Volume des paiements	9 152,4	8 769,3	+ 4,4 %
Chiffre d'affaires	74,2	65,5	+ 13,4 %
EBITDA	10,8	9,8	+ 1,0 M€
Résultat opérationnel récurrent	6,2	4,9	+ 1,3 M€
Résultat net	5,8	2,2	+ 3,6 M€
Bilan consolidé¹			
Capitaux propres	30,3	24,3	+ 6,0 M€
Trésorerie disponible	12,1	0,9	+ 11,2 M€
Dettes financières (IFRS 16 incl.)	31,4	23,8	+ 7,6 M€

¹ Les comptes consolidés au 31 décembre 2024 sont en cours d'audit par le collège des commissaires aux comptes. Ils ont été arrêtés lors du conseil d'administration du 10 avril 2025. Le rapport financier 2024 ainsi que le rapport des commissaires aux comptes seront mis à disposition sur le site internet de la société le 30 avril 2025.

HiPay conserve une croissance annuelle forte à + 13,4 % et augmente ses marges.

Avec une dynamique de croissance continue, HiPay dégage en 2024 une progression de ses volumes de paiements de 4,4% et de son chiffre d'affaires de 13,4 %. Le taux de facturation s'améliore (0,81 % vs. 0,75 %).

En France, HiPay conserve une bonne dynamique de marché avec 302 nouveaux contrats signés dans le secteur du commerce de détail. Les secteurs Digital/iGaming continuent de progresser sur la période. La progression du chiffre d'affaires hors France est importante à + 20 %, résultant de volumes en forte hausse au Portugal, en Italie et en Allemagne.

En accompagnant cette croissance d'une meilleure maîtrise de ses coûts d'acquisition et en raison d'effets de mix produit/client, le Groupe dégage une marge brute d'activité en forte hausse (+ 6,9 M€).

Profitabilité d'exploitation

Les efforts continus de maîtrise des dépenses, bien qu'amoindris par rapport à l'année 2023, ont permis de maintenir l'augmentation de la masse salariale et des frais généraux (+ 6,3 M€) en deçà de l'augmentation de la marge d'activité (+ 6,9 M€), ce qui a permis de générer un EBITDA représentant 14,5 % du CA et un résultat opérationnel courant de 8,4 % du CA.

Résultat non courant, financier et net

Les produits d'exploitation non courants se montent à 1,3 M€ (vs. une charge de 1,0 M€ en 2023). Le résultat financier s'améliore (+ 0,6 M€) sous l'effet de gains de changes et d'intérêts sur placements à hauteur de 382 K€. Le résultat net est en amélioration de 3,6 M€ à 5,8 M€, il représente 7,9 % du CA.

Structure financière

Au 31 décembre 2024, la trésorerie est en hausse de 11,2 M€ et la dette financière (IFRS 16 incluse) est en hausse de 7,6 M€. Cela provient essentiellement d'une trésorerie générée par l'exploitation de 11,2 M€, d'une augmentation (non récurrente) de son BFR de 2,9 M€ et de flux de dettes financières de + 6,5 M€ (dont de nouveaux emprunts moyen/long-terme de 9 M€).

Perspectives

Les parcours d'achat hybrides, de plus en plus plébiscités par les consommateurs, poussent les commerçants à adopter le commerce unifié. Après un dernier trimestre marqué par un tiers de

nouveaux clients ayant choisi l'omnicanalité avec HiPay, nous anticipons une croissance soutenue de cette tendance en 2025, tant sur notre base existante que parmi nos nouveaux clients.

Parallèlement, la quête de fluidité au moment du checkout accélère l'adoption des portefeuilles numériques. Leur intégration chez nos marchands génère des résultats immédiats, avec une part de marché atteignant 20 % dès les premières semaines avec des effets attendus significatifs en 2025.

Les solutions de paiement différé ou fractionné (BNPL – Buy Now, Pay Later) poursuivent elles aussi leur essor, particulièrement dans les secteurs où le prix constitue un frein à l'achat. Portées par une demande croissante, elles s'imposent progressivement comme un levier incontournable de conversion et continueront de croître fortement en 2025.

Les perspectives de croissance pour l'année 2025 sont attendues entre 5 et 10 %, elles prennent en compte les relais de croissance évoqués ci-dessus, mais restent prudentes compte tenu de l'attentisme actuellement observé sur la croissance de la consommation en Europe.

Par ailleurs, le Groupe continue de travailler à structurer son organisation technique et matérielle, à augmenter ses marges et, via de nouveaux clients, à préparer ses futurs relais de croissance.

Prochaine communication financière : le 30 avril 2025 – États Financiers Annuels

À propos de HiPay

HiPay est un prestataire de services de paiement global. En exploitant la puissance des données de paiement, nous participons à la croissance de nos marchands en leur donnant une vision à 360° de leurs activités.

Plus d'informations sur hipay.com. Retrouvez-nous également sur [LinkedIn](#).

HiPay Group est coté sur Euronext Growth (code ISIN : FR0012821916 – ALHYP).

Relations Investisseurs

Eric Meynard (DGA)

+33 (0)6 98 04 33 07

emeynard@hipay.com

Ce communiqué ne constitue pas une offre de vente ou la sollicitation d'une offre d'achat de titres HIPAY. Si vous souhaitez obtenir des informations plus complètes sur HiPay Group, nous vous invitons à vous reporter à notre site Internet hipay.com, rubrique Investisseurs. Ce communiqué peut contenir certaines déclarations de nature prévisionnelle. Bien que HiPay Group estime que ces déclarations reposent sur des hypothèses raisonnables à la date de publication du présent communiqué, elles sont par nature soumises à des risques et incertitudes pouvant donner lieu à un écart entre les chiffres réels et ceux indiqués ou induits dans ces déclarations. HiPay Group opère dans un secteur des plus évolutifs au sein duquel de nouveaux facteurs de risques peuvent émerger. HiPay Group ne prend en aucune manière l'obligation d'actualiser ces déclarations de nature prévisionnelle en fonction de nouvelles informations, événements ou autres circonstances.

Compte de résultat consolidé ⁽¹⁾

<i>en milliers d'euros</i>	31 déc. 2024	31 déc. 2023
Chiffre d'affaires	74 295	65 483
Coûts directs	- 34 083	- 32 125
Charges de personnel	- 18 190	- 15 736
Frais généraux	- 13 560	- 8 781
Autres charges et produits courants d'exploitation	2 301	971
EBITDA⁽²⁾	10 764	9 811
Dotations et reprises aux amortissements et provisions	- 4 563	- 4 959
Résultat opérationnel courant	6 201	4 852
Valorisation des stock-options et actions gratuites	- 172	286
Autres charges non courantes	1 257	- 968
Résultat opérationnel	7 286	4 170
Autres produits et charges financiers	- 1200	- 1831
Résultat avant impôt	6 086	2 339
Impôts	- 252	- 173
Résultat net	5 835	2 166

⁽¹⁾ - Ces comptes sont actuellement en cours d'audit par les -commissaires aux comptes de la société. L'intégralité des états financiers consolidés sera publiée d'ici au 30 avril 2025.

⁽²⁾ - Résultat opérationnel courant avant dotations et reprises aux amortissements et provisions.

Bilan consolidé ⁽¹⁾

ACTIF - en milliers d'euros	31 déc. 2024	31 déc. 2023
Goodwill nets	40 222	40 222
Immobilisations incorporelles nettes	6 328	7 109
Immobilisations corporelles nettes	2 709	4 866
Impôts différés actifs	1 422	1 422
Autres actifs financiers	974	1 080
Actifs non courants	51 656	54 700
Clients et autres débiteurs	2 136	2 223
Autres actifs courants	130 680	132 076
Trésorerie et équivalents de trésorerie	12 089	895
Actifs courants	144 905	135 194
TOTAL DE L'ACTIF	196 561	189 894

PASSIF - en milliers d'euros	31 déc. 2024	31 déc. 2023
Capital social	19 844	19 844
Primes d'émission et d'apport	50 156	50 156
Réserves et report à nouveau	- 45 567	- 47 829
Résultat consolidé (part du Groupe)	5 835	2 166
Capitaux propres	30 268	24 337
Emprunts et dettes financières à long terme	12 695	10 411
Provisions non courantes	5 139	6 657
Passifs non courants	17 834	17 069
Dettes financières à court terme et découverts bancaires	18 713	13 407
Fournisseurs et autres créditeurs	7 579	7 699
Autres dettes courantes	122 167	127 383
Passifs courants	148 459	148 489
TOTAL DU PASSIF	196 561	189 894

Tableaux de flux de trésorerie consolidés ⁽¹⁾

En milliers d'euros	31 déc 2024	31 déc. 2023
Résultat net	5 835	2 166
Ajustements pour :		
Amortissements des immobilisations	3 151	3 343
Amortissements des immobilisations IFRS 16	1 402	1 524
Autres éléments sans incidence sur la trésorerie	0	0
Provisions pour risques fiscaux	- 1 546	402
Coût de l'endettement IFRS 16	189	256
Coût de l'endettement	1 763	1 563
Résultat de cession sur titres	0	0
Résultat sur cessions d'immobilisations	0	0
Résultat sur cessions d'immobilisations - IFRS 16	- 3	- 34
Coûts des paiements fondés sur des actions	172	- 286
Charges d'impôts courants et différés	252	173
Résultat opérationnel avant variation du BFR et des provisions	11 215	9 107
Variation du BFR	- 2 926	- 2 890
Trésorerie provenant des activités opérationnelles	8 289	6 217
Intérêts payés	- 218	- 190
Impôt sur le résultat payé	- 118	- 105
Trésorerie nette provenant des activités opérationnelles	7 953	5 922
Acquisition d'immobilisations, créances et dettes	- 3 339	- 3 148
Variation des actifs financiers	106	35
Trésorerie nette provenant des activités d'investissement	- 3 233	- 3 114
Nouveaux emprunts	10 608	0
Remboursements d'emprunts	- 2 498	- 1 839
Remboursement de la dette de loyer IFRS 16	- 1 399	- 1 476
Intérêts payés IFRS 16	- 189	- 256
Trésorerie nette provenant des activités de financement	6 522	- 3 571
Variation nette de trésorerie et équivalents de trésorerie	11 194	- 737
Trésorerie nette au 1er janvier	895	1 632
Trésorerie nette fin de période :	12 089	895