THE GADGET STORE

INVESTOR PRESENTATION

मोबाइल रिटेल बिजनेस का विस्तार

निवेश प्रस्ताव: ₹50,00,000

Founder: Babua Khan
Kagarol & Dhanauli, Agra, Uttar Pradesh

हर बजट में स्मार्टफोन • हर ग्राहक के लिए भरोसा

बिजनेस एक नज़र में

मौजूदा बिजनेस और निवेश की स्थिति

मौजूदा ब्रांच

2

Kagarol और Dhanauli

मासिक बिक्री

₹5–10 लाख

यूज़र द्वारा बताई गई रेंज

मासिक शुद्ध मुनाफा

₹50,000 से कम

यूज़र द्वारा बताई गई जानकारी

वर्तमान मोबाइल स्टॉक

₹2–5 लाख

दोनों ब्रांच का कुल अनुमान

बिजनेस प्रोफाइल

- बिजनेस की उम्र: 2–5 साल
- GST रजिस्ट्रेशन: उपलब्ध
- मुख्य गतिविधि: स्मार्टफोन रिटेल, मोबाइल एक्सेसरीज, एक्सचेंज और फाइनेंस सुविधा
- संस्थापक: Babua Khan

ग्राहक की समस्या और हमारा समाधान

THE GADGET STORE की वैल्यू प्रपोज़िशन

ग्राहकों की जरूरतें

- अलग-अलग बजट में सही स्मार्टफोन चुनना
- ब्रांड और मॉडल की उपलब्धता
- पुराने फोन का एक्सचेंज और फाइनेंस विकल्प
- खरीद के बाद भरोसेमंद सेवा

हमारा समाधान

- विभिन्न बजट और ब्रांड के स्मार्टफोन
- दो मौजूदा रिटेल लोकेशन
- एक्सचेंज और फाइनेंस सुविधा
- ऑफर्स और ग्राहक-केंद्रित सेवा

बिजनेस मॉडल और बिक्री के स्रोत

मौजूदा गतिविधियों पर आधारित

- स्मार्टफोन की रिटेल बिक्री – मुख्य बिजनेस गतिविधि
- मोबाइल एक्सेसरीज – अतिरिक्त बिक्री का अवसर
- पुराने मोबाइल का एक्सचेंज – ग्राहक को अपग्रेड करने में मदद
- फाइनेंस सुविधा – पात्र ग्राहकों के लिए खरीदारी का विकल्प
- लोकल मार्केटिंग और सोशल मीडिया – ग्राहक पहुंच बढ़ाने के माध्यम

मुख्य ताकत

2–5 साल का संचालन अनुभव

दो मौजूदा ब्रांच

GST रजिस्ट्रेशन

स्थानीय ग्राहक आधार

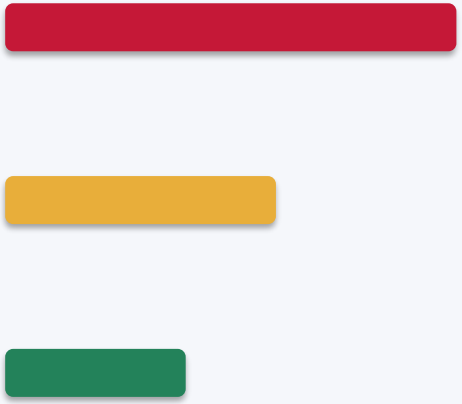
निवेश की मांग और उपयोग

₹50 लाख का प्रस्तावित इन्वेंटरी प्लान

₹50,00,000

कुल निवेश आवश्यकता

फास्ट-मूविंग / बजट स्मार्टफोन	**₹25 लाख**
मिड-रेंज स्मार्टफोन	**₹15 लाख**
प्रीमियम स्मार्टफोन	**₹10 लाख**



नोट: यह प्रारंभिक प्रस्ताव है। अंतिम खरीद योजना बिक्री डेटा, ब्रांड डिमांड, सप्लायर शर्तों और स्टॉक टर्नओवर के आधार पर तय होगी।

अगले 12 महीनों की विकास योजना

प्रस्तावित कार्ययोजना — प्रदर्शन की गारंटी नहीं

1	महीने 1–3	**स्टॉक योजना और खरीद**	दोनों ब्रांच की मांग के अनुसार मॉडल/ब्रांड मिक्स तय करना
2	महीने 4–6	**बिक्री और ग्राहक पहुंच**	लोकल मार्केटिंग, रेफरल और डिजिटल प्रमोशन मजबूत करना
3	महीने 7–9	**स्टॉक रोटेशन**	धीमे बिकने वाले स्टॉक की समीक्षा और फास्ट-मूविंग मॉडल पर फोकस
4	महीने 10–12	**विस्तार का मूल्यांकन**	बिक्री, मुनाफा और कैश फ्लो देखकर अगला विस्तार तय करना

मौजूदा प्रदर्शन और पारदर्शिता

प्रस्तुत आंकड़े संस्थापक द्वारा साझा की गई अनुमानित रेंज हैं

मासिक बिक्री

₹5–10 लाख

मासिक शुद्ध मुनाफा

₹50,000 से कम

वर्तमान मोबाइल स्टॉक

₹2–5 लाख

निवेशक के लिए आवश्यक सत्यापन दस्तावेज

- पिछले 12 महीनों की मासिक बिक्री और बैंक स्टेटमेंट
- GST रिटर्न और बिक्री बिल
- वर्तमान स्टॉक की SKU/ब्रांड-वार सूची और खरीद बिल
- किराया, वेतन, ब्याज, अन्य खर्च और शुद्ध मुनाफे का विवरण

निवेश संरचना और चर्चा के बिंदु

Equity अभी तय नहीं — वैल्यूएशन के बाद बातचीत

₹50 लाख

प्रस्तावित निवेश

Equity प्रतिशत

अभी तय नहीं

अगला कदम

वित्तीय जांच और वैल्यूएशन

- कंपनी/फर्म का कानूनी ढांचा और निवेश लेने की पात्रता जांचें।
- निवेश की शर्तें, Equity, नियंत्रण और निकास अधिकार लिखित रूप में तय करें।
- स्टॉक खरीद, भुगतान और रिपोर्टिंग के लिए स्पष्ट उपयोग योजना बनाएं।
- अंतिम समझौते से पहले CA और वकील से सलाह लें।

आइए, मिलकर आगे बढ़ाएं

THE GADGET STORE

₹50 लाख का निवेश प्रस्ताव
मोबाइल स्टॉक और मौजूदा रिटेल ऑपरेशन के विस्तार के लिए

Babua Khan | Founder
Kagarol & Dhanauli, Agra, Uttar Pradesh

हर बजट में स्मार्टफोन • हर ग्राहक के लिए भरोसा